

# Ihre Verkaufsergebnisse bestimmen die Zukunft Ihres Unternehmens – immer!

Der Lingener Coach Oliver Schumacher erläutert die richtige Strategie

**E**gal, ob Sie schon erfolgreich sind oder noch nicht: Der Markt schläft nie. Die Anspruchsinflation vieler Kunden steigt. Einige Mitbewerber senken die Preise, manche schauen zu und hoffen auf bessere Zeiten, andere stellen sich komplett neu auf. Was machen Sie? Reagieren Sie noch oder agieren Sie schon?



Je professioneller Ihre Verkaufsmannschaft weitere Aufträge reinholt, desto größer ist die Chance auf höhere Umsätze und kraftvollere Gewinne, sicherere Arbeitsplätze und deutlich mehr Spaß bei der Arbeit. Denn nur wenn Ihr Unternehmen Ihre derzeitigen Kunden bindet und weitere findet, werden Ihre noch größeren Erfolge langfristig unvermeidbar sein. Ein Training ist hier oftmals sehr wichtig. „Viele

Verkäufer bestätigen mir nach meinen Trainings, dass sie jetzt noch kunden- und abschlussorientierter kommunizieren, weniger Stress bei Kundeneinwänden und ‚Problemkunden‘ empfinden, wertschätzender ‚am Ball bleiben‘ und somit mehr Chancen ergreifen, höhere Aufträge abschließen und mehr Freude an der Arbeit haben“, berichtet der Berater und Coach Oliver Schumacher aus seiner Erfahrung. „Außerdem erreichen sie leichter ihre Zielzahlen und spüren somit weniger Druck. Sie sehen plötzlich Wege, die sie vorher gar nicht wahrgenommen haben“, ergänzt der Lingener Experte.

Wenn Sie Lust haben auf bessere Verkaufsergebnisse oder einfach mal etwas Anderes ausprobieren wollen, dann nehmen Sie bitte Kon-

takt mit Oliver Schumacher auf. Sie erreichen ihn telefonisch unter 05 91 – 6 10 44 16 oder per E-Mail unter [schumacher@verkaufsresultate.de](mailto:schumacher@verkaufsresultate.de).

Übrigens: Gute Verkaufstrainings kosten kein Geld – sie bringen Geld! ■

## Kontakt



**VERKAUFSRESULTATE.de**

Katharinenstraße 3 · 49809 Lingen/Ems

Telefon: 0591-6104416 · Mobil: 0151-26705555

[schumacher@verkaufsresultate.de](mailto:schumacher@verkaufsresultate.de)

[www.verkaufsresultate.de](http://www.verkaufsresultate.de)